

Junior Equity Sales

Vi fortsätter att växa snabbt och söker nu junior sales resurs till vårt team

SV Ventures är en Stockholmsbaserad Corporate Finance rådgivare som uteslutande fokuserar på bistå onoterade tech- & tillväxtbolag i kapitalanskaffningsprocesser (primaries) samt vid försäljning av befintliga aktier (secondaries). Teamet har ett av branschens starkaste track-records med såväl nationell som internationell placing-power genom ett omfattande nätverk av UHNWIs, Family Offices, VC- och Investmentbolag samt andra institutionella motparter.

Jobbet:

- Hjälpa till att täcka, identifiera och samtala med köpande/säljande aktieägare i syfte att upptäcka transaktionsmöjligheter i secondary-marknaden (andrahandsmarknaden) för nordiska tillväxt- och techbolag
- Bistå seniora kollegor med administrativa uppgifter relaterade till secondary-affärer
- Fokus på att lära känna och bygga relationer med såväl investerare som entreprenörer
- Uppdatera samt strukturera kontakter och affärsrelaterade händelser i CRM system
- Jonglera flera uppdrag och motparter simultant, via telefon och fysiska möten
- Vara delaktig från start till slut i hela transaktionsprocessen

SV Ventures Erbjuder:

- En unik möjlighet att arbeta på en välrenommerad, renodlad Corporate Finance rådgivare till nordiska tech- och tillväxtbolag
- Få exponering mot engagerade entreprenörer, beslutsfattare och ägare/investerare i näringslivet
- Bli en del av en ung, framåtlutad och decentraliserad organisation
- Arbeta i en motiverande miljö med högt tempo
- Tydliga tillväxtpotentialer till dig inom organisationen

Profil:

- BSc- eller MSc-examen i företagsekonomi, finans, industriell ekonomi, eller liknande relevant utbildning, med utmärkta betyg från ett top-tier universitet
- Genuint intresse för kapitalmarknaderna samt tech- och tillväxtbolag
- 0-1 år inom relationsorienterad försäljning
- Tidigare erfarenhet från Equity Sales (ECM) eller som Aktiemäklare är meriterande
- Utmärkt kommunikationsförmåga i tal såväl som skriftligt, både på engelska och svenska
- Stark social kompetens med en professionell & förtroendeingivande förmåga att bygga långsiktiga relationer
- Strukturerat & detaljorienterat tillvägagångssätt
- Lagspelare som trivs att arbeta i ett högt arbetstempo med förståelse för att möta deadlines

Ansökan:

Skicka **endast** genom att maila CV, Personligt brev samt betyg till careers@svventures.se. Märk ansökan med "Junior Equity Sales".

Intervjuer sker löpande och tjänsten kan komma att tillsättas innan avsatt sista ansökningsdatum. För övriga frågor vänligen kontakta Andreas Hultin.

Email: andreas@svventures.se

Tel: +46 73 514 33 44